

全方位展開!!

# ダイヤミック新聞



MITSUBISHI  
PAPER MILLS  
LIMITED

プリプレスからポストプレスまで

私たちダイヤミックは印刷の

## コンシェルジュ

全行程 の知見共有し、  
最適な道筋提案へ 決意新たに!!

「印刷用紙・ソフトウェア・CTP・製本・カラーマネージメントサービス・サポート体制」全て充実



なんでも  
ご相談ください!!

充実した製品群!!

ダイヤミックは印刷関連機器の多彩なバリエーションでお客様をサポートします

導入ユーザー様の笑顔の為に!!

「工程を改善したい」「新しいビジネスを創出したい」「新しいビジネスを創出したい」「お客様の課題や戦略をつぶさにうかがい、深く共感することこそが、最適なソリューションを見いだせる唯一の道だと一貫して信じてきました。

皆さまのさまざまな貴重

な声は、ダイヤミックの製品

ポートフォリオを大きく充

実させてきました。201

7年はその大きな節目と

なっています。無線綴じPU

R製本機を加えることで

プリプレスからポストプレ

スまで、全方位をうかがう

こととなりました。

皆さまが工程改善や新規

ビジネスを自指すに当た

り、近年は機器単体はもと

より、システム間の連携を

意識することが重要となっ

ています。ダイヤミックで

た一貫したカラーマネジメ

ント構築支援といったこれ

までに単に機種を選定の手伝

いや、カラープルーフを含め

ています。ダイヤミックで

は、CTP関連では、各現場

に最適な機種選定のお手伝

いです。ダイヤミックで

た一貫したカラーマネジメ

ント構築支援といったこれ

までに単に機種を選定の手伝

いや、カラープルーフを含め

ています。ダイヤミックで

た一貫したカラーマネジメ

ント構

## ユーザー会社レポート

四国遍路を中心とした各種巡回用品の製造と、スポーツ衣料へのマーキングを二本柱とする株式会社マツオカ様。多彩な製品アイテムの中で、巡回団やスポーツチームなどの求めに応じて、装束やユニフォームなどに施す小ロット短納期の名入れを大きくなビジネスに育ててきたが、2017年6月から、この分野で主力システムとしているスクリーン印刷機を本格化させている。三菱製紙が同4月に発売したサーマル方式のダイレクトスクリーン製版機「Screen Meister MDS-360」を導入し、従来のアナログ製版作業に付随していった、紗への乳剤の塗布や製版フィルムの出力、露光といったプロセスを

**小ロットの  
名入れで  
市場形成、  
スクリーン印刷  
を拡充**

不要にするフローを加えた。同社にとって、1980年代から意欲的に作った市場に生産性向上をもたらす「待ちに待つ『CTP化』(片桐浩幸専務)。山地準一社長は、「CTP化率を高めながら、営業面を強化していく」と早速、力を込めている。

うするミシン、熱転写、昇華転写、インクジェットのガーメントプリンタなど、布地に対する加工をほぼ網羅している。この分野の同社の繁忙期は毎年6~8月で、対象素材やロット、顧客の要望により、これらのシステムを使い分けながら一日に120件ほどを処理する日々が続くという。その中でこれまで軸とトまでをカバーしていく。「MDS-360」導入直後に始まった2017年の繁忙期は、同機に10から100枚程度の小ロットの製版を担当せ、まずは既設のアナログ製版の1割ほどを換えた。今後この割合を増やしていく方針だ。

山地社長によると、毎年6~8月で、対象素材やロット、顧客の要望により、これらのシステムを使い分けながら一日に120件ほどを処理する日々が続くという。その中でこれまで軸とトまでをカバーしていく。「MDS-360」導入直後に始まった2017年の繁忙期は、同機に10から100枚程度の小ロットの製版を担当せ、まずは既設のアナログ製版の1割ほどを換えた。今後この割合を増やしていく方針だ。

# Screen Meister MDS-360 導入 ダイレクトスクリーン製版機 乳剤・フィルム不要で飛躍的な効率化



## 「待ちに待ったCTP」



山地社長

うするミシン、熱転写、昇華転写、インクジェットのガーメントプリンタなど、布地に対する加工をほぼ網羅している。この分野の同社の繁忙期は毎年6~8月で、対象素材やロット、顧客の要望により、これらのシステムを使い分けながら一日に120件ほどを処理する日々が続くという。その中でこれまで軸とトまでをカバーしていく。「MDS-360」導入直後に始まった2017年の繁忙期は、同機に10から100枚程度の小ロットの製版を担当せ、まずは既設のアナログ製版の1割ほどを換えた。今後この割合を増やしていく方針だ。



に日々、まい進している。フレームガジンの発行や、AR動画と印刷物の融合など、地域を盛り上げる挑戦が多彩だ。ただ、両社合わせて人材は9人。少數精锐で多能な各社員が複数の業務をこなしているが、時には何かが後回しになってしまふ悩みもあつた。最近の大きな改善としては2016年8月、ダイヤミックから、完全無処理で運用される三菱製紙のサーマルCTPシステムを導入し、處理液にかかる面倒な作業をなくした。同社では印刷機を稼働させる平川利也工場長がこれらの作業を長年担つてきており、それらを皆無とできる効果是非常に大きい。さらには、TGPプレートに投入されている最新・独自の機上現像技術が印刷品質向上をもたらし、平川工場長の負担を二重で軽減する事に直結している。

CTP工程で導入したのは、三菱製紙の四六半裁対応サーマルプレートセッター「MADIAT H（マイアス）」と、完全無処理の機上現像型アルミプレート「サーマルゲーリングプレートTGP」

ム。ウェーブヒとインダスの社員は、印刷以外は同じフロアで一体となって仕事をしており、MADIA THはデザイナーの傍らにコピー機のような感覚で置かれている。

A close-up, slightly angled portrait of Kudo Toshiyuki, President of Kudo Co., Ltd. He is a middle-aged man with dark hair, wearing black-rimmed glasses and a light blue button-down shirt. He is smiling broadly, showing his teeth. The background is blurred, suggesting an indoor office environment.

工藤社長

両社のスタッフは現在、一体となって活動している。生み出す製品は、通常の商業印刷をはじめ、出版・デザイン・サインディスプレイ・ウェブ制作・アプリ開発・イベントなど多彩で、その各プロセスとしての企画や営業デザイン・印刷・製本な

何でも社内でこなすと  
いう業態は、提案営業に  
有利に働く。さまざま  
企画が社内のノウハウの  
組み合わせで実現する。  
17年に能代市の地域情報  
課と取り組んだ単発の情報  
報誌「わのしろ。」が最  
たる例だ。仕事に打ち込  
む更新を決め、機種選定  
導入直前の他社銀塙  
イのC.T.P.システム  
長年使用していた間に  
ソフト的なアップデー  
が進まず、P.D.F.運用  
出力する際、版ズレ等  
不具合が発生していいた  
う。工藤社長はシステム  
更新を決め、機種選定



内藤氏は「完全無処理」を理由にMADIATとTGP-εの組み合わせを選んだ。「出力まで、工程自体は変わらないが、液交換、補充作業、清掃作業をしなくて済むため、管理が楽になると考へた。廃液処理をしなくて済む。また、暗窓が不要になる」。MADIAT導入に付随してプリプレスワークフロー・システムも三菱製紙の「DIALIBRE」に刷新された。面付けシ

何の生産性も生み出せない処理液に関わる多数の作業を引き受け、最も手間を感じていたのは平川工場長だったはず。『断裁』製本も含め、複数の印刷物のすべての工程を同時に進行させているだけに MADIA THとTGD-1eにより完全無処理になり、多くの作業が減った恩恵は多大なものだったと率直に実感している。

MADIATH  
TGP-εが  
「最高の状態」を創生  
色再現も豊かに

デザイナー内藤氏

機上現像の際に未露光部分とともに剥離する「オーバー層」が乗せられている。機上へのセットの時点でも、みが付着していても印刷はまったく影響しない構造となっている。

たものの、すぐに順調に進むようになった。今は最も状態なのだという。

印刷品質については、修正作業がほとんどのことが拾ってしまうごみによく修正作業がほとんどのなったことに驚きを感じている。「以前は、オペレーベンで汚れを消しつつ、口で水が濁らないように注意する作業を毎回しなければならなかつた」。T.G.

なる」と評価している  
MADIATH  
GPI-eの導入で、  
さまざまな省力化や印刷  
の安定化が実現した  
藤社長はこれをべ  
に、今後も広告代理  
のように、さまざまな  
デアを地域に提案し  
きたい考えだ。「仕  
スピードや料金の競  
大事だが、やはり、一  
物の価値を上げること  
テーマにしていきた  
何かを生み出す仕事  
ていきたい」とあら  
て抱負を語っている。

A close-up portrait of Hiroshi Hiraoka, a middle-aged man with short grey hair and glasses, wearing a dark polo shirt. He is looking slightly to his right with a neutral expression.

工場長とデザイナー、プロセサー処理液に伴う作業が不要に

株式会社ウエーブ

# サーマルCTP MADIATH 完全無処理版 TGP-s 導入

**手間が削減**

The image is a composite of several elements. On the left, there are two women standing side-by-side; one wears glasses and a striped shirt, the other wears a blue coat. In the center, a man's hands are shown working on a piece of machinery. On the right, there is a large, bold text graphic. The top half of the text is written in red, stylized, blocky characters. The bottom half is written in blue, outlined, blocky characters. The overall composition suggests a focus on efficiency, work satisfaction, and company branding.

フロアのMADIAT Hの周囲には、カーテンレールや水道の蛇口が見られる。同機導入直前まで、他社銀塙プレートシステムを運用していた名残で、そこには黄色照明の簡易暗室があつたという。ウェーブは、工藤社長の両親が1978年に創業し、81年設立。創業社長の父は長年、印刷技術を突き詰めるとともに、いち早くUVニスに着目し、疑似エンボスなどの表現の豊かさを紹介することなどで、印刷市場の活性化に取り組んできた。インダスは、ウェーブの専務だった工藤社長が「新しい何かをしたい」と2009年に設立し、自ら社長となつた。まずは、04年に工藤社長が立ち上げていた秋田県北を中心とした生活情報紙を伝える月刊のフリーマガジン「isubē（いすべ）」をさらに充実させる役割を担つた。

両社のスタッフは現在一体となって活動している。生み出す製品は、通常の商業印刷をはじめ、出版・デザイン・サイン・デジタル・プリントなど多彩で、その各プロセスとしての企画や営業・デザイン・印刷・製本な

社内の生産プロセスに焦点を当ててみても、フタツフらは日々、複数の業務を分担している。制作部の中の女性デザイナー内藤氏はMADIA TH導入前は、デザイン、面付け、校正、出力のみならず、重い現像液・安定液を運んでの液交換や補充版交換も担当していた。また、平川工場場所は現場の各種機械を動かす唯一の存在で、白紙大裁ちや製品の小分け断裁、印刷、製本までを一人で難なくこなす。テランのスーパーマルチ機能工。MADIA TH導入前は、力仕事となるプリセッサーの清掃も引き受けていた。

内藤氏によると、同機導入直前の他社銀塙タイプのCTPシステムは長年使用していた間にソフト的なアップデートが進まず、PDF運用での出力する際、版ズレ等の不具合が発生していたという。工藤社長はシステム更新を決め、機種選定をデザインと印刷の現場に委ねた。

内藤氏は「完全無処理」を理由にMADIA THとTGP-1eの組み合わせを選んだ。「出力までの工程自体は変わらないが、液交換、補充作業、清掃作業をしなくて済むため、管理が楽になると考へた。廃液処理をしなくて済む。また、暗室が不要になる」。MADIA TH導入に付随してプリプレスワークプロシステムも三菱製紙の「DIALIBRE III」に刷新された。面付けシ

平川工場長はこれまでのキャリアの中でも、「打印机導入前は、清掃作業は当たり前のことでだと認識していた」と週に1度、しっかりと作業していたが、「ほかの仕事との兼ね合いで忙いときは、場合によっては日々、作業頻度を減らしてしまってもあった」。『印刷品質に影響しないよ駄目だ』となるまでは、液交換を引き延ばすこともあつた。



たびたび迫られる  
業態変革、  
「他社には  
できないものを」  
と決意

現在、同社は2色と4色の2台の両面兼用機にそれぞれ、FREDIAとMADIAを対応させ、ナンバリングを融合させながら、短納期で

現在、付加価値の高い  
仕事が次々舞い込み、順  
調に推移しているが、ここ  
へ来るまで、同社は幾度か  
困難の伴う変革を重ねて



さまざまなお仕事を呼び込み、印刷機を09年に複数台の半2色両面兼用機、12年にB半裁4色両面兼用機に入れ替えた。両機

ていた」。繁忙時には必ず力の依頼や受け取りに製版会社を駆け回つたり、逆に版待ちしなければならないことがあ

ストも必要としない。のシンプルさを気にしている」。

で運用するアルミニ版タイプレの「MADIATH(マディアス)」の2台。現在は長い歴史の中で最大の安定期に差し掛かっている。克昌社長は「さらには高品質なものを」とこれまで同様、心に挑戦の火を灯し続けている。

高品質な印刷物を生産するものが特徴で、同業からの仕事が9割を占める。特に、MADIATHを持つことで、急な焼き直しにもすぐに対応でき、きめ細かい色調合わせを求める顧客からの信頼が厚い。さまざまなカラーチケットの案件を付け合わせ、多面付けしたナンバリングの伴うカラーのチケットを「それぞれのパンフレットの色に合わせよ」という難題を提示されながらも、時には焼き直ししつつ極力合わせ込む対応が社内できんで、元請け印刷会社としては外注先としては同

その後は、ベビーとP3の2台の2色両面機と三菱製紙のアナログのシルバーマスターをそろえ、営業や現場の努力で仕事を集めた。個人情報保護法が成立し、印刷需要が高まつた2003年には、伝票10万冊を2週間で頭出しだすという厳しい仕事を無事乗り切った。花房社長は「他社にはで

れを毎週、4、5社の請けに振り分けていた。そのうち1社が撤退し、その穴を埋めるため、二社にも声が掛かった。「一部が振られようとしていた。花房社長は、「なんだいけどやれる」と、注を決意した。

工程はアナログで進んでいた。他社は毎週、製版会社が火曜日の午

こで、ドキュメントフ  
ヤミックからフレキシブルC T PのF R E D I Aを導入し、版下段階で受け取った原稿をP D F化して直接、版出力される工程を構築した。花房社長は「フィルムよりも早い。フィルム待ちの必要もない」とアピールした。現場を確認しに来た元請けも高く評価した。その結果、同社には毎回倍増量が割り当てられることになり、2台の2色両面兼用機がフル稼働することになった。

ら16年、四六半裁対応  
SA-1マルC T P「M A  
I A T H」と完全無処理  
のアルミプレート「サ」  
マルグリーンプレート「ト」  
G P I e(イプシロン)  
をシステムとして導入  
した。F R E D I Aはそ  
まま残し、2色両面兼用  
機に、同システムを4台  
両面兼用機にそれぞれ  
対応させている。

アルミタイプを選択  
したのは、高品質のカラ  
ーものの版出力を内製化  
も果たそうと考えた  
が背景にある。「従来、  
ルミ版の出力は外注し  
いた。品質の特に高い物  
事は外注し、対応可能

せる対応ができる。場  
によつては何度も素早く  
出力し直すことも可  
能な態勢となつてゐる。  
社では対応の難しい高  
質ものが新たに得意  
野として加わつてゐる  
好だ。また、長く続け  
ているチケット類へのナ  
ビリングのうまさも広  
く知られている。

**東和印刷株式会社**  
代表者：花房 克昌  
従業員：10人  
本社所在地：大阪府大阪市福島区鷺洲 5-2-11  
電話：06-6458-7641  
FAX：06-6548-8724

## サーマルプレートセッター

# MADIATH 完全無處理版 $TGP-\varepsilon$ 導入



**厳しい下請け受注に高付加価値化で対応**

東和印刷株式会社

きている  
高度成長期には、A全  
のカラーコピー機をいち  
早く導入していたことか  
ら、ゼネコンが公共工事  
に伴い官庁に提出する  
「工事施工計画書」を50  
部ほどずつ作成する仕事  
が主力だった。その際、資  
料に添付する現場写真の  
撮影も依頼されており、  
工事完了後にゼネコンが  
発行するパンフレットに  
流用される形で印刷の仕  
事にも結び付いていた。同  
社は大阪のまちの発展と  
ともに大きくなつていって  
た。しかし、1997年の  
JR東西線の開通後は大型  
工事が減り、そのような  
仕事はすっかり下火ヒ  
なつた。

きなことを」といふ  
識をこのころ強くした  
うだ。



## 高品質カラーもの の内製化へ 「MADIATH」導入



は現在も移動している。これを機に付加価値の高印刷へのシフトを図っている。

間が、受注を断らざを得ない口戻につながることもしばしばだつた。また一それらの

作業までのすべてをこなしている。それぞれが3役から5役をこなすのが当たり前になつております。高品質印刷の実現につながつてゐるようだ。

下請けの仕事は近年、料金の安いネット印刷に流れることも多い。下請けが主力の会社は何かしらの特徴が求められてゐる。花房社長は「ネット印刷ではできない高品質のものやナンバリングに対応できることで発注してくれるようだ。色調の調整など何度も打ち合わせが必要な印刷物もある。品質や対応の確かさが必要な仕事でご依頼いただいていると思う」と語つてゐる。

今後も大きな変革を迫られる時期が訪れるかも知れないが、チームワークの良さで果敢に挑んでいきたいと考えてゐる。

A photograph of a multi-story building with a light-colored facade and many windows, identified as the headquarters of Tōwa Kōgyo Co., Ltd. in Nakanoshima, Osaka.

名刺や封筒を高品質で こだわる人にオフ品質を

若葉印刷有限会社



# PODに対抗 化でさらりと小回り

T D P がフル稼働する現在、これらの面倒はすでに過去のものとなつてゐる。サーマルによる

近藤社長は、名刺や封筒ではPODの近年の印刷品質の向上を認めつつも、名刺では「私はこの品質のものが欲しい」とPODよりコストがかかつてもこだわる人がまだまだいる」と顧客から受ける印象を語る。封筒の現状について「当社の仕事の8割は2色機で対応できている。周囲の印刷会社を見る。周囲の印刷会社を見渡すと、4色オフセット機が幅を利かせていく。まだまだオフセットでいい」と感じているという。複写伝票については「PODはまだまだ紙の搬送性と見当に課題がある」とオフセットの優位性を実感して

が、市場が先細るとみて撤退を発表した。それまで10年ほど活用してきた同社としては交換パートの供給など技術サポートに大いに不安を感じた。代替システムの模索に入ると当初は、PS版への移行を考えたが、カード印刷機への版装着では紙版よりも手の掛かる手切りが必要とみられた。

名刺や封筒、複写伝票といった端物の印刷は全体的に、PODに押され、気味の様相ではあるが、顧客の中にはオフセット印刷の品質を求める向きもまだまだ多い。若葉印刷はそんな「こだわる人」たちがマーケットだ。同社は2015年、製版システムの大きな変革を実行した。05年に導入していた菊半裁対応のピンクマスターICTPを日々、フル稼働させていたが、メー カーによる製造中止の報に接し、それでも顧客の思いに応え続けようとした代替システムを検討、ダイヤミックから紹介を受けた菊半裁対

応のサーマルディジプロートシステム「TDP-1750」(三菱製紙製)に入れ替えた。これが大きな合理化にもつながった。現在、工程は完全プロセスレス化されている上、版材の出力カット長を自在に設定できる機能により、これまで印刷機ごとに3サイズ用意していた版材(ロール)が一本化された。近藤淳一社長はこれからもPODに品質で挑む。同時に、TDPのフィルム出力機能も活かしたいと考えている。ビジネス上まだまだ手放せない印刷関連企業への貢献を模索しているところだ。

同社が手掛けた印刷機は、名刺、封筒、複写伝票の3分野が主力。名刺はカード用小型單色機で1枚ずつ印刷する。同機は往復はがき大のカードまでを扱う。封筒はさまざまなペラものとともにA3縦通しの2色機が力バ一している。複写伝票は菊半單色機で印刷し、同機での印刷の約9割を占める。ロットは名刺なら100枚、封筒なら5000枚、複写伝票なら1000単といつた一般的な最小単

D P導入直前まで、ピントマスターCTPで版を作っていた。05年に導入して、いた菊半裁対応の出力機が小回りよく、日々寄せられる多くの仕事をこなしていた。版口一ルは印刷それぞれに応じ、3種類ものサイズを使い分けていた。カード印刷機に対してはメカーラインアップのうちもつとも小さいB4幅対応のものをA3機と菊半機にはそれぞれ対応サイズのものを使用していた。

**ピンクマスターCTPメーカー  
が撤退、TDPに白羽の矢**

**無駄の出ない  
出力で余白ゼロ  
を一本化  
3種類のロール**



完全プロセスレスな環境となつており、当然、現場から現像液や定着液は一掃された。それに付随する作業も不要になつてゐる。近藤社長は「液がなくなる」というのはこんなに楽なのかと感じた」と強調する。また「これだけで少なくともコストは2割減った」としている。メンテは一日の終わりの電源オフ後、アルコールによる2～3分の拭き掃除で済む。使用している版は、菊半裁タイプのサーマルデイジプレート「TDP-L R175」のみ。当然、最大で菊半裁、A3なら二面付けで出力して印刷時に

A photograph of a man with glasses and a white shirt, holding a large sheet of paper. The paper appears to be a multi-page document or a large stamp. He is looking down at it. The background is blurred.

TDPの導入で再躍動  
フィルム出力も検討



サードマルチディジプレーターTDP-750

A portrait of Kondo Sadao, President of Kondo Seisaku-sho. He is a middle-aged man with short dark hair, wearing glasses and a white button-down shirt. He is standing in front of a window with horizontal blinds, which are partially open, allowing some light to filter through. The background is slightly blurred, showing what appears to be an office or industrial setting.

近藤社長

一網は奇麗に再現されてい  
る。当社のロットは、ト  
トは小さいので、耐  
刷力はあまり気にを  
らない。通しの

まだ製版フィルムを  
ンドリングしているハ  
野があり、出力に困つ  
いる会社があるとい  
ことが気になつてゐる  
需要があるならサボ  
トしてみたい」。

では、3台の印刷機で、それぞれ1人が担当。ほか、営業が1人、ソインや出力が1人、綴じ機で1人、1人、そして近藤1人、物分野は先行き計8人が忙しく走っている。業界全般とされている上に、マスターCTPに生殺与奪の権限を握っていたが、TDP導入の先に、躍動する社員の姿が目撃される。

耐刷枚数はメーク力一辺表値で3000枚とされているが、多くの仕事でもつと刷れる余裕をもっている」。

近藤社長はPODの潮目を感じつつも人々のこだわりに訴えるオフセット印刷にまだこだわる。「PODへの危機感は常に感じ、研究もしているがオフセットのコスト、品質、それに当社の回りの利いた対応のバランスで、ビジネスによる領域は残り続ける」。

現在、近藤社長は新しい事業を考えている。TDPのファイル出力機能をビジネスでつかないか思案中だ。「社内でファイルを使って印刷

A photograph of a two-story building with a red brick facade on the upper level and a grey lower level. The entrance is visible on the left side. The building is located in a residential area with other houses and trees in the background.

フィルム出力とピンクマスターCTP、2つの単色出力を一本化

株式会社言文社

サーマルCTP 導入

# Achieve DIALIBRE

**将来のカラー内製も相談開始**

## 相談 開始

小規模企業は、仕事獲 得や継続的な受注、増注 に向け、日々、顧客ニーズに徹底的に寄り添う努力を惜しまない。そして、何年かに一度、より良いものの提案や、顧客のため に日々温めている将来展望の実現に向け、大きな準備を行う時機が訪れる。 単色機4台とカラーピオ D2台をそろえる従業員 8人の言文社は今、そんなタイミングにある。この 10年ほど、単色機で、フルム出力からのPS版とピンクマスター-CTPの双方を、耐刷枚数により使い分ける工程を組んでいたが、2016年、ダイヤミックから導入したサーマルアルミCTP「Achne e ve DIALIBRE」(アチーブディアリブレ) (kodak製) 1台に統

合した。どんな仕事でも品質が安定的に向上するメリットが顧客にもたらされ、当然ながら社内的にもコストが大幅に削減された。一方で、いつの日かこれをベースに、カラーフォフセットの内製化を実現したいと考えた。その理由は外注費用が同社の売り上げの2割ほどに上るようになっていたからだ。サーマルアルミニウムCTPはその備えともなる。

## 2系統での 出力し直しで

同社は、オフセットの仕事では単色に特化しており、印刷会社や一般企業・団体などから、会

ムとしては、1991年、初めてのイメージセッターリングとしてA3対応機を導入し、1998年にB2に入れ替えていた。その後の2001年、菊半裁



どんな仕事でも、  
的に向ふする  
客にもたらす  
から社内的に  
大幅に削減さ  
、いつの日か、  
スに、カラーリ  
の内製化を実  
えた。その理  
用が同社の壱  
割ほどに上る  
いたからだ。  
ルミCＴPは  
なる。

ピンクマスター、ダイレクト製版機を導入し、06年菊半裁ピンクマスターTPに更新した。B2イメージセッターとピンクマスターまで使われていた。PS版とピンクマスターは耐刷枚数やコストにより使い分けられていた。ピンクマスター使用時デザイナーによる網パーセントの調整のうまさも顧客からの評価につながっていた。線数の高いものでない限り、1つの仕事をどちらの版で印刷しても同等の品質仕上げるノウハウも社内で確立していた。

現場はそんな強みを持つていたがここ数年、両システムの老朽化に伴い、課題を抱えていた。どちらか、もしくは双方が不調なときに、適正な版が出力されるまで、双方で交換に複数回出力しなければならないケースが増えていた。同社では印刷現場がどちらから版を出力するか決めていたため、さらに事情は複雑化していた。

「ilm」とPS版、ピンクマスターの3種類の感材と、それぞれの現像液にしてトナー。出力し直した回数分だけそれらの使用量が積み重なっていくこともなっていた。

印刷会社としては、社内プロセスでどんなシステムを使おうと、顧客にいつも変わらぬ品質を提供しなければならない。同社では増刷や訂正増刷の際にも、品質を変化させないことで期待に応ってきた。Achieve DIALIBREへの一本化以前、ピントマスターICTPでは133線を標準とし、175線まで出せるフィルムでは、線数を調整してPS版を焼いていた。高品質ものは、単色の網点つぶれを踏まえつつ、フィルムに150線で出力することで対応していた。

Achieve DIALIBRE導入の背景の第3の理由はこの品質の継続だ。「当社の単色の品質を下げる前提で新しいCTPを考えた時に、従来使用していたシステムのメーカーなど他社製を含むあらゆるシステムをコスト・品質などさまざまな角度から検討したが、選択肢はほぼないものだと分かった。アルミのサーマルCTPはオーラーの版を出すかの指示を待たずに、版を出せること。第2は、感材や液を一本化し、さらには無液化(無処理版運用)を実現させ、コストを削減することにあった」と語っている。導入後の年間を通じたコスト削減効果は「20%ほどに及ぶ。さとうに、使用電力は劇的に減っているはずだ」と強調する。

Achieve  
DIALLIBRE

A close-up profile photograph of Shiro Nakamura, wearing glasses and a striped shirt, looking slightly to his left.

中村社長

## 小泉業務課長

ベースペックとなるかも  
しれない」と一時は考えた  
が、おのずとAchieve  
v e D I A L I B R E  
を選ぶこととなつた」。  
版としてはK o d a  
kのプロセスフリープ  
レー卜「S o n o r a  
X J」を選択した。現像  
機が不要となるため、省  
スペース化が図られる。  
空きスペースにAch  
ieveがうまく設置  
されている。

設備投資について中村  
社長はこうも考える。「そ  
れまでできていたことを  
そのまま継続できるだけ  
でなく、さらに何か新し  
いことができるようにな  
るものを見出したい」。

Ach i e v e D I  
A L I B R E導入以降、  
高品質ものが安定的に印  
刷できる特徴を顧客印刷  
会社にアピールし、その  
新たな実績を重ねるう  
ち、これまでにない大きな  
仕事を任せられるようにな  
つていて。17年に入り新  
規受注した大手スター  
のキャンペーンで使用す  
る単色の応募用紙85万枚  
もの仕事が最たる例だ。  
品質はもとより、耐刷力  
がアップしたことにより、  
自信を持って引き合いに  
応えることができた。この  
仕事は同年夏までに3回  
こなしている。

「当社は、何か独自の特  
殊な印刷物を作つて顧客  
を引き寄せるのではなく  
、あくまで顧客のニー  
ズの範囲にどこまで応え  
られるかが重要で、それ

同社ではデザイン・DTP・出力を3人で担っている。その責任者、小泉考司業務課長はワークフローディザイナーで運用できるメリットを強調している。「RIP済みのPDFを保存できるようになつたため、DTPの環境が変わつても再版時に間違いなく同じものを出力できる」。更新前後、小泉課長はダイヤミックからさまざまなく見る。デザインから出力、印刷までのルールづくりにもダイヤミックの知見を得たという。「導入当初はかなり電話させてもらった。DTPのプロレベルの細かなTIPSにも、自社機の細かなスペックにも、他の事例から工夫して生み出したCTPに関するさまざまなノウハウにも、質問すれば会話の中で瞬時に正確な答えとして返してくれた。各社員の頭の中に入っている

情報量のすごさにこちらとしても感服している。「他のメーカーの社員は自社製品に関する情報には答えがあるが、ダイヤミック各社員の持つ知識は片寄りがなく幅広い。印刷のワークフロー全般をとらえた上で意見を出したてくれる」。京都のテクニカルサービスセンターでは全製品をテストさせてくれる単なるショールームではない。その結果の分析を踏まえた最適なシステム選択や仕事の進め方を助言してくれる。中村社長はAchiveで、将来への発展性

ビジネス開発グループ

人々の生活の「豊かさ」もテイマ

ビジネス開発グループ

# 3つの実績

さまざまな技術やナレッジを組み合わせ、ビジネス現場や個人に向けて新しい発想の製品やサービスを提供するダイヤミックの「ビジネス開発グループ（BKG）」は今年も、積極的な活動を開催した。多彩な取り組みのうち、人々の生活を豊かさをもたらした3つの実績をピックアップして紹介する。

スポーツ大阪城公園ナイトラン」でランナー支援

## No 1 国道沿いのカーディーラーに超短焦点プロジェクターに対応するプロジェクト用スクリーンファルム「彩美S（サイビス）」に映し出された美しい映像が5月、熊本の夜の国道を彩った。

熊本県内一円を販売工場とするトヨタ自動車の販売チャンネル「ネットワークトヨタ熊本」の東バイパス店は、道路に面したショールームの巨大なガラス壁のすぐ内側に、電動ロールスクリーンタイプの彩美S 18セットを横並びに吊り、合わせて幅40メートル・高さ5メートルにもなる迫力のシステムスクリーンを組んだ。デジタルサイネージシステムとし、閉店から23時までの間、幻想的な映像流し、人々を楽しませた。彩美Sとプロジェクトターの設置工事はBKGが一手に担つた。今回のシ



## No 2 2日間で「ダイヤクールギア」2万個配布 大井競馬場がファンサービス

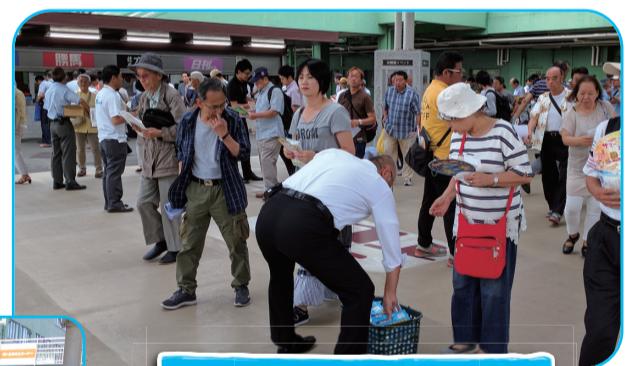
同店では、顧客から好評を受け、他の系列店にも設置を広げていく方針。また、映像のバリエーションを増やしていくという。

川区はファンサービスの一環として「瞬間冷却パック」ダイヤクールギアを採用した。7月・8月の両月での夜間レース「トウインクルレース」で、来場したファンに無料配布した。2日分・2万個が用意されたダイヤクールギアはあつという間にファンの手に渡り、真夏の観戦に涼をもたらした。



一方、ダイヤクールギアは、スポーツ時の熱中症予防対策やクールダウンのツールとしても認知度を広げているようだ。BKGは9月15日と10月13日の2回、6年目を迎えたランニングイベント「スボニチ大阪城公園ナイトラン」（同実行委員会主催）に協賛し、ダイヤクールギアを提供、参加した市民ランナーは受付時に1つずつ受け取った。

会場では各日、5千人部300人がランニング後に封を開け、本体を叩き、気持ちよさそうに顔や体に当てる姿が見られた。



## No 3 「クールギア」配布

